



Apresentação Profissional  
Membro de Conselho, Comitês & Advisor  
Sérgio Frota

Conselheiro Estratégico

Desenvolvimento de Negócios

Relações Institucionais

Inovação

Negócios Internacionais



Sérgio Frota

## Resumo do Perfil

Minha carreira profissional tempos atrás poderia ser chamada de uma carreira alternativa, a qual apresentava uma diversidade de experiências e modelos de negócios que fugiam às tradicionais carreiras em multinacionais e de mercado.

O que provavelmente nem eu mesmo previ, apesar de pensar sempre em tomar as melhores decisões para o meu perfil pessoal e profissional, foi que hoje em dia o mercado reconhece e exige naturalmente uma carreira diversa em vários aspectos, assim como a que venho construindo.

Em muitos casos tomando riscos e fugindo das decisões óbvias, consegui uma experiência que trafega entre diferentes gerações (desde trainees a experientes executivos C-Level), múltiplos modelos de gestão (familiar, PME's, multinacionais, startups e terceiro setor), experiência com várias indústrias e setores (mercado financeiro, automotivo, M&A, varejo, inovação, dentre outros), e por fim talvez uma de minhas maiores conquistas: um invejável networking e consequente acesso a mercados nacionais e internacionais.

Bio Links:



Imventures

# Jornada Profissional

## Negócios Familiares

Como terceira geração, assume negócio da família, inicia processo de profissionalização, institui governança, retoma e fortalece relacionamento com a montadora, e assim prepara a empresa para um M&A exitoso.



2001-2006

### Times de Alta Performance

Destacando-se como campeão nacional da renomada campanha de trainees, comandou por muitos anos times de alta performance e através de um turnaround posicionou a regional Campinas como a #1 no Brasil



2006-2012



2009-2015

### Tempo de Empreender

Idealiza e funda o Conselho Empresarial do Sul de Minas, abre sua empresa de consultoria realizando um dos maiores deals de M&A do setor de água mineral no país, e paralelamente às suas atividades com a família passa a empreender de forma serial.

## Networking & Experiência global

A convite dos acionistas assume como CEO do WTC SP, realizando os mais importantes eventos empresariais do Brasil, projetos internacionais com grandes marcas e tornando a operação Brasil em um benchmark global para a rede WTC internacional.



2012-2018



2018-2022

### Era da Inovação

Nos últimos anos fez investimentos, atua como board member e mentoria estratégica para startups. É sócio fundador de um hub de inovação aberta e se tornou Conselheiro de Inovação Certificado, mergulhando de vez na "Nova Economia".

## Investimentos & Conselhos

Em 2018 inicia um processo de introdução no Brasil de alguns fundos de investimentos imobiliários sediados nos USA, cujos projetos já resultam em mais de 7 anos de experiência se relacionando com todo o mercado de investimentos, dentre eles centenas de Single e Multi Family Offices no Brasil e no mundo.



Assume como sócio e conselheiro na Real Investor e como Conselheiro de Adm. no Sicoob Credivar, atuando no mercado financeiro e de capitais

2018-2023

# Posições Atuais



Sócio-Fundador  
&  
CEO

Consultoria em M&A, Mercado  
de Capitais e Investimentos

Investimentos e Participações

Advisor & Board Member

Conselheiro & Asvisor  
De Startups/Inovação

Projetos Internacionais  
(inbound e outbound)



Sócio-Fundador  
&  
Managing Director

Atuação focada em empresas  
familiares e de porte médio  
(R\$50-500 MM)

Consultoria e Assessoria em  
Estratégia de Crescimento  
Sustentável  
(*Governança, Estratégia, Finanças,  
Comercial/MKT/Inovação*)

Membro dos Conselhos  
Consultivos dos Clientes



Sócio  
&  
Strategic  
Advisor

Atuação no suporte à gestão,  
estratégia e governança, além  
de geração de negócios e  
oportunidades.

A Real Investor é uma Asset e  
também possui dentro de seu  
guarda chuva uma empresa  
chamada Real Corporate, com  
atuação em M&A, crédito e  
produtos estruturados no  
mercado de capitais.



Idealizador/Fundador  
&  
Board Member

Fórum mais importante e  
representativo no âmbito  
empresarial do interior de Minas  
Gerais.

Aproximadamente 100  
conselheiros de diversas  
empresas de todo Sul de Minas.

Forte poder de influência  
regional, tendo recebido todos os  
candidatos ao Governo de MG  
nas últimas duas eleições.

## Background Acadêmico

Graduado em Administração de Empresas  
Pela UNA BH (Atualmente Grupo Ânima)  
(Belo Horizonte - 2001)

Pós Graduado em Gestão Estratégica de  
Pessoas pela Fundação Dom Cabral  
(Belo Horizonte - 2003)

Especialização em International Economics  
Harvard Extension School (Boston - 2006)

---

Conselheiro de Inovação Certificado pela  
Go New Community (C2i) - Turma 04  
(2021)



Harvard Extension School  
HARVARD DIVISION OF CONTINUING EDUCATION



# Highlights do Perfil



Com perfil agregador, articulador e com forte cultura de trabalho em equipe. Excelente equilíbrio emocional e social, o que o torna fundamental em muitas situações delicadas, como negociações, tomadas de decisões estratégicas, gerenciamento de crises, dentre outras.



Um dos maiores desafios atuais é o entendimento e dinâmica da nova economia, a qual traz tudo de forma exponencial: riscos & oportunidades. Com investimentos pessoais em startups há mais de 7 anos, como sócio de um Hub de Inovação para empresas estabelecidas, constante interação com o ecossistema de inovação e a recente certificação para Conselheiro de inovação, Sérgio se qualifica para os atuais desafios da nova economia.



Devido à característica de atuação em diversos ecossistemas e indústrias, além de sua participação ativa em desenvolvimento de oportunidades em M&A e participações, investimentos internacionais, dentre outros, Sérgio possui uma impressionante capacidade de originação, identificação e desenvolvimento de negócios e oportunidades, tanto no Brasil quanto em outros países. Atualmente possui um portfólio com mais de 50 oportunidades analisadas nos últimos 3 anos.



Quando se tem o desafio de vivenciar diferentes mercados, indústrias, modelos de gestão e suas características específicas, o resultado final é uma visão privilegiada sob todos os aspectos, desde os operacionais aos estratégicos. Além desta visão como conselheiro e consultor soma-se a experiência pessoal como empreendedor e empresário tornando essa visão ainda mais completa e legítima.

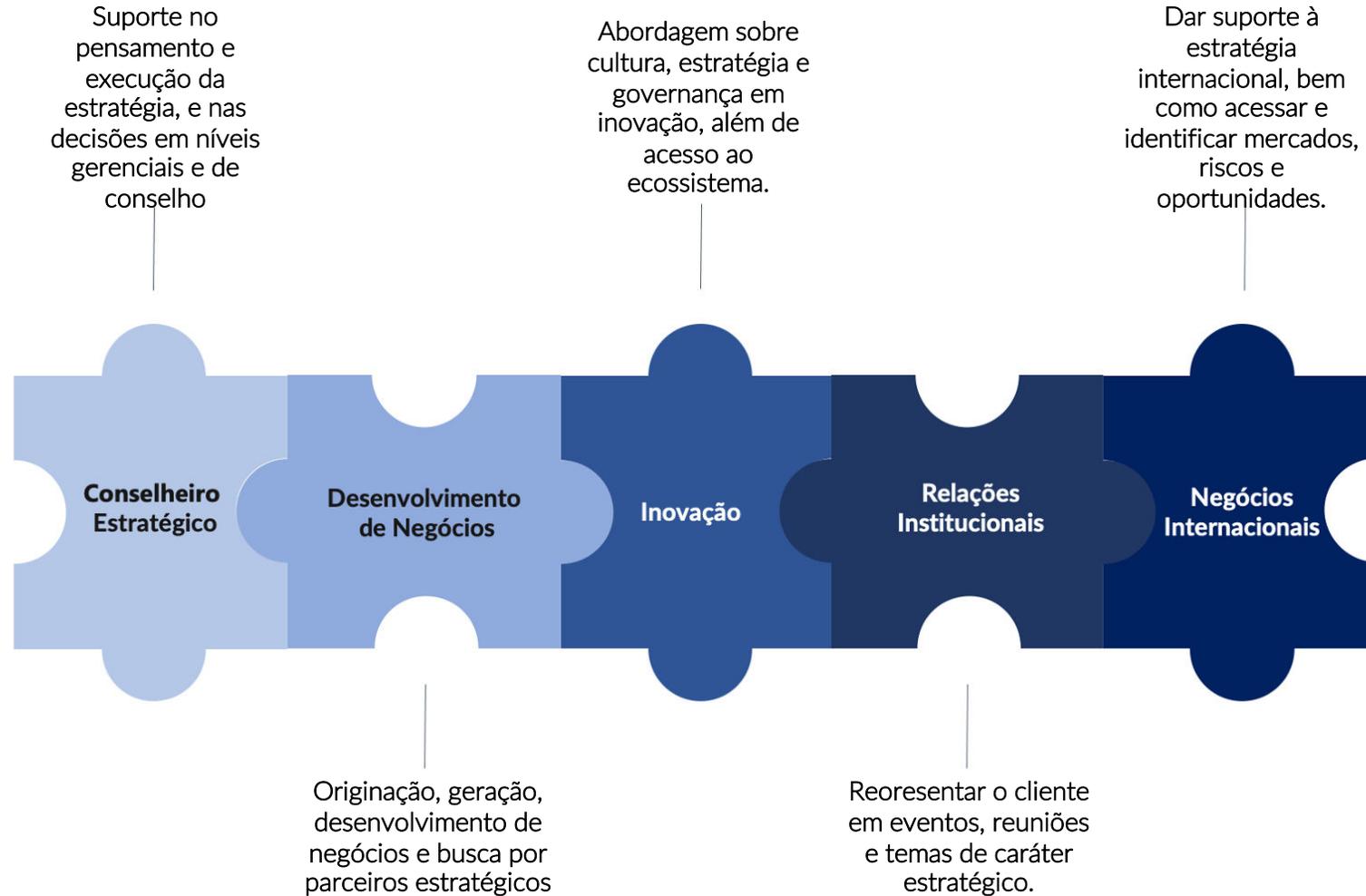


Com o mundo cada vez mais inovador, digital e consequentemente global, ter acesso estratégico e confiável em diferentes partes do mundo torna-se um grande ativo. O nível de relacionamento com players globais é algo que pode em muitas vezes trazer informações com uma perspectiva local sobre os riscos e desafios de se fazer negócios internacionais, assim como identificar oportunidades não muito óbvias, porém com grande potencial.



Não basta ter uma lista de contatos e informações frias, o verdadeiro networking empresarial deve ser pautado em credibilidade e experiências que remetem a relacionamentos de longo prazo. Como poucos no mercado, Sérgio possui uma vasta rede ativa de relacionamento e está em constante contato com mercado devido à pluralidade de sua atuação, o que o faz manter sempre com uma rede viva e seleta de contatos.

# Contribuições Estratégicas



# Contatos



+55 35 9 9116 2880



[sergiofrota@imventures.com.br](mailto:sergiofrota@imventures.com.br)