



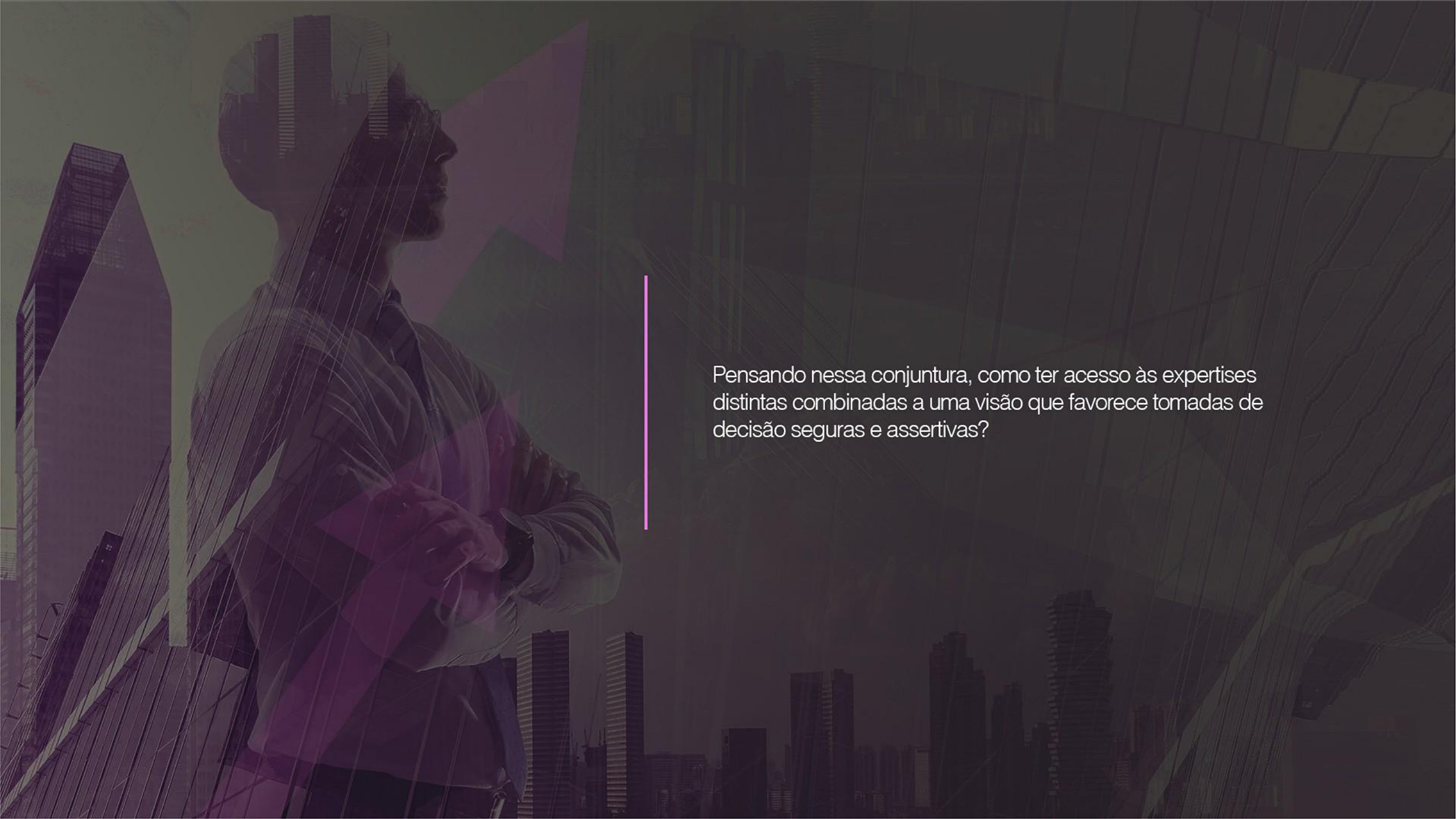
P4G



P4G

Ter uma visão estratégica e ao mesmo tempo sistêmica é um grande desafio. Ainda mais em um cenário tão competitivo e volátil, sujeito às mudanças do mercado e às inesperadas transformações tecnológicas e socioculturais.

Quando pensamos em **crecimento** e levamos em conta os riscos, investimentos e processos envolvidos, nos damos conta da complexidade e do peso de cada decisão.



Pensando nessa conjuntura, como ter acesso às expertises distintas combinadas a uma visão que favorece tomadas de decisão seguras e assertivas?



# Partners for Growth

## P4G

Você pode,  
mas não precisa  
tomar todas as  
decisões sozinho.

A P4G é formada por três sócios-fundadores com uma experiência complementar ímpar, unidos pelo propósito de colocar suas habilidades e relacionamentos à disposição de empresas com perfil de crescimento, atingindo e maximizando seu potencial com soluções completas, através de uma visão de dono e uma atuação artesanal, lado a lado com os acionistas.


---

*Soluções integradas em governança, finanças, estratégia, marketing, inovação e vendas.*



Somos  
especialistas  
em **crecimento**  
com criação  
de valor.

Consultoria on demand focada na expansão sustentável de empresas como a sua, com total apoio aos empreendedores que buscam a valorização de seus ativos ao longo do tempo.



Profissionais para contar e confiar nos  
momentos mais importantes:

**nas mais  
complexas  
decisões.**

# P4G SÓCIOS- FUNDADORES



**Herbert Viana**

Marketing, Vendas, Inovação  
e Transformação Digital



**Sérgio Frota**

Comercial, Internacionalização,  
Desenvolvimento de Negócios  
& Inovação



**Walter Braga**

Gestão, Estratégia & Governança



# Marketing, Vendas, Inovação & Transformação Digital

## Herbert Viana

hebert@p4g.com.br  
(31) 9 9721 2689

[www.linkedin.com/in/herbertviana/](http://www.linkedin.com/in/herbertviana/)

Atuou como diretor de Marketing, Comercial e Inovação em empresas nacionais e multinacionais. Especialista em Estratégia, Crescimento, Inovação e Transformação Digital, é professor associado da SKEMA Business School.

**Localiza**  
Chief Marketing  
Officer & Senior Advisor

**21th Century Fox**  
Sales & Trade Marketing  
Director

**Tintas Coral Ltda.**  
Regional  
Sales Manager

**Mars Inc.**  
Regional  
Sales Manager

**Top Lar Construtora**  
Co-Founder and  
Board Member

**Zanzar**  
Co-Founder and  
Managing Partner

## Top skills:

- Marketing Strategy
- Sales Management
- Transformação Digital





# Comercial, Internacionalização, Desenvolvimento de Negócios & Inovação

## Sergio Frota

sergio@p4g.com.br

(35) 9 9116 2880

[www.linkedin.com/in/s%C3%A9rgio-frota-8013122a/](http://www.linkedin.com/in/s%C3%A9rgio-frota-8013122a/)

Sérgio Frota é empresário e investidor com experiência internacional. Foi executivo de grandes empresas e empreendedor serial. É Formado em administração e especializado em Gestão Estratégica de Pessoas (Fundação Dom Cabral) e Economia Internacional (Harvard Extension School). Possui experiências distintas desde multinacionais a empresas familiares, em várias áreas e setores, como M&A e investimento anjo e startups. Possui ainda um seletor e vasto networking em nível nacional e global.

**IM VENTURES**  
CEO & Founder

**WTC Business  
Clube Brasil**  
CEO

**Amcham**  
Regional  
Manager

**CesulLab, Reparô APP  
Evnts, NanoMetallis,  
Defi 10x**  
Investidor e  
Conselheiro

**Go New**  
Conselheiro Certificado  
de Inovação

**Conselheiro Empresarial  
do Sul Minas**  
Fundador

## Top skills:

- Commercial Management
- Business Development
- Investment Strategies



## Gestão, Estratégia ESG & Governança

### Walter Braga

31 9 8396 8339

walter@p4g.com.br

<https://www.linkedin.com/in/walter-braga-08760bb/>

Atuou como CEO e board member. Atualmente é investidor e board member de startup, Venture Capital e Conselheiro de empresas. Foi eleito líder empresarial do setor educacional por dois anos seguidos. Seus projetos foram destaque no Prêmio "Marketing Best" e no Prêmio "Destaque da ABMN – Associação Brasileira de Marketing e Negócios".

● **Kroton**  
President, CEO  
e Board Member

● **Ask Brasil**  
Manager Partner,  
Board Member

● **Editora Leya**  
Director e  
Senior Advisor

● **Weduc  
Portugal S.A**  
Investor e  
Board Member

● **Eduxe**  
Investor e  
Chairman

● **Adira**  
Investor e  
Chairman

### Top skills:

- Leadership
- Business Strategy
- Strategic Planning
- ESG



# Proposta de Valor P4G

O método da P4G é aplicado com foco central em gerar crescimento sustentável, com criação de valor através da transferência do conhecimento aos clientes.

Para cada empresa há uma solução única que leva em conta aspectos técnicos, sociológicos e históricos.

Nossa ação só pode ser bem-sucedida se for desenvolvida conjuntamente, com o objetivo comum de gerar **resultados mensuráveis**.

**Vivenciar os sonhos e ambições dos nossos clientes faz parte do projeto.**



# Metodologias e Aplicações

# Metodologias e Aplicações

**EXPERIÊNCIA** em execução, **CONHECIMENTO** acadêmico, **RELACIONAMENTOS** estratégicos, **VISÃO** e o espírito **EMPREENDEDOR**.

Essas são as nossas bases para o crescimento das empresas.

Um modelo proprietário e contemporâneo,  
que vai além de uma consultoria tradicional.

**Somos parceiros para o crescimento!**



# Método THS

Técnica | História | Sociologia

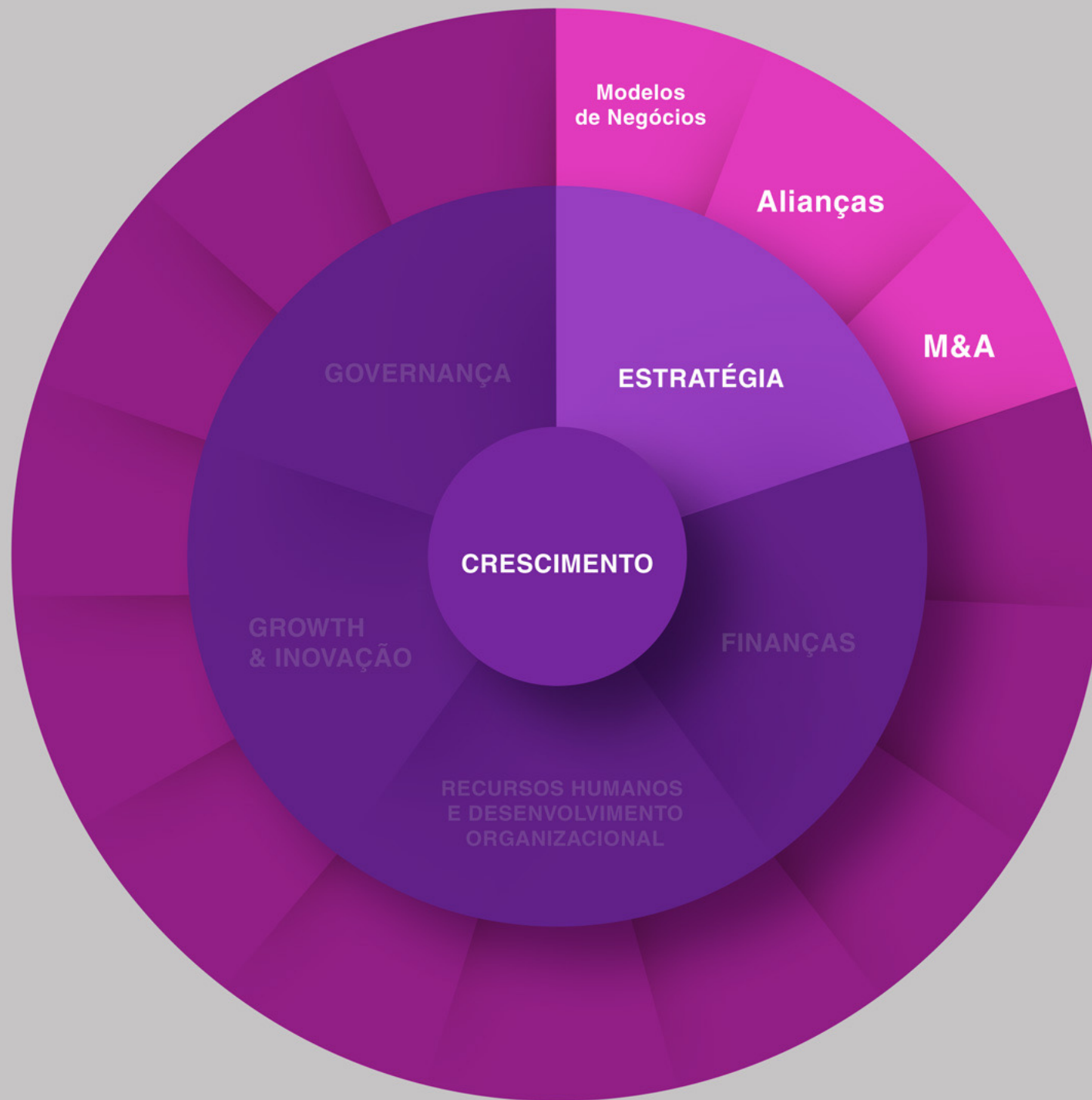
**Entendendo o ecossistema. Interpretando o contexto histórico e sociológico.**

Metodologia **proprietária** que leva em consideração toda a questão técnica dos processos, métodos, know how, cultura e tecnologias envolvidas no negócio.

A fim de conhecer e compreender a essência da sua empresa, fazemos um mapeamento detalhado através de uma imersão na história da corporação. Este tipo de abordagem favorece empresas familiares, ao rever as relações e seus possíveis conflitos ocultos. Dessa forma, é possível compreender como a visão foi construída ao longo do tempo e como as decisões foram tomadas.

**Essa análise é fundamental para traçarmos ações que sejam factíveis, gerem resultados, respeitem a história e os sonhos dos clientes.**





Modelos de Negócios

Alianças

M&A

GOVERNANÇA

ESTRATÉGIA

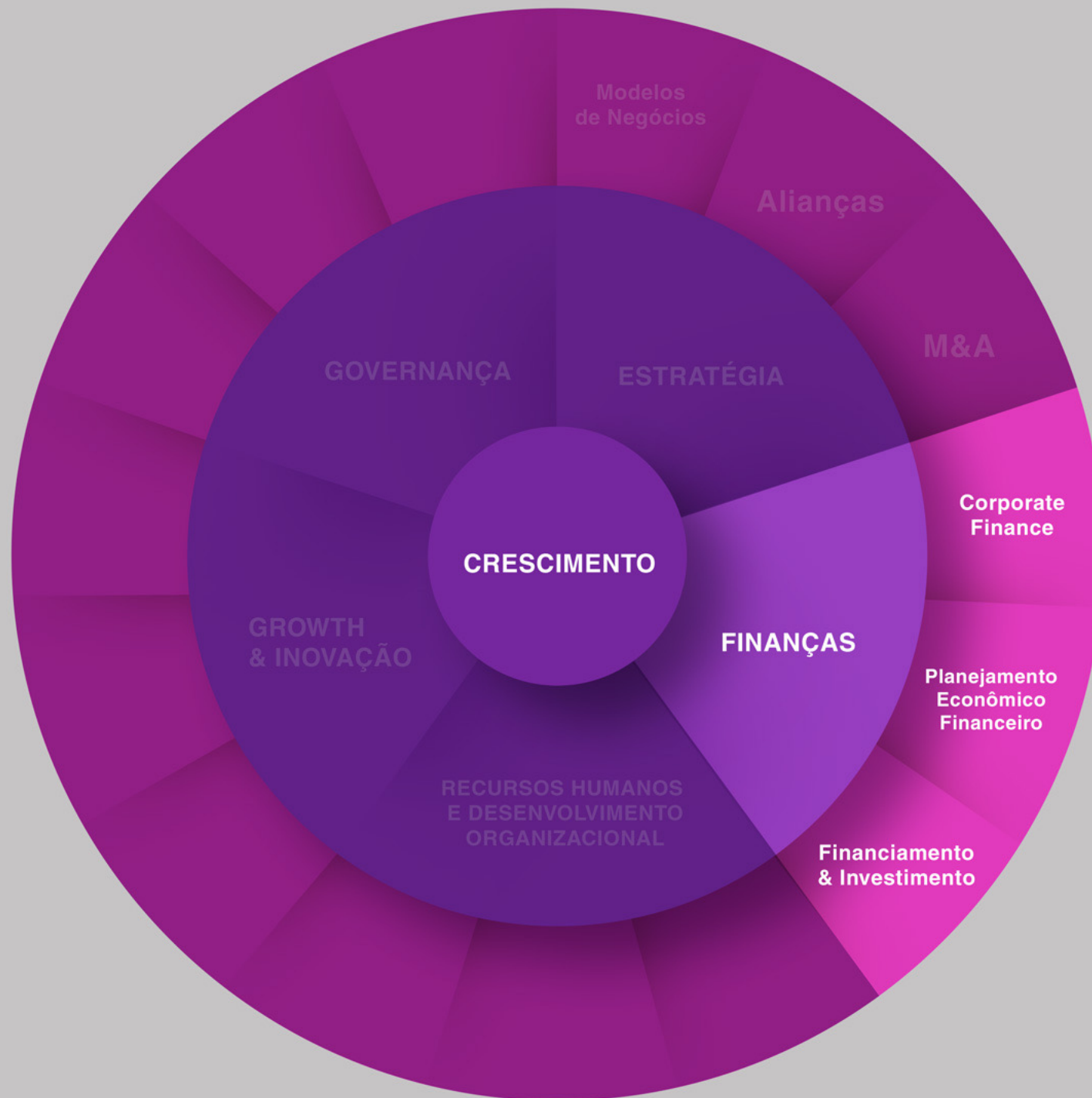
FINANÇAS

CRESCIMENTO

GROWTH & INOVAÇÃO

RECURSOS HUMANOS  
E DESENVOLVIMENTO  
ORGANIZACIONAL





**CRESCIMENTO**

GOVERNANÇA

ESTRATÉGIA

**FINANÇAS**

GROWTH  
& INOVAÇÃO

RECURSOS HUMANOS  
E DESENVOLVIMENTO  
ORGANIZACIONAL

Modelos  
de Negócios

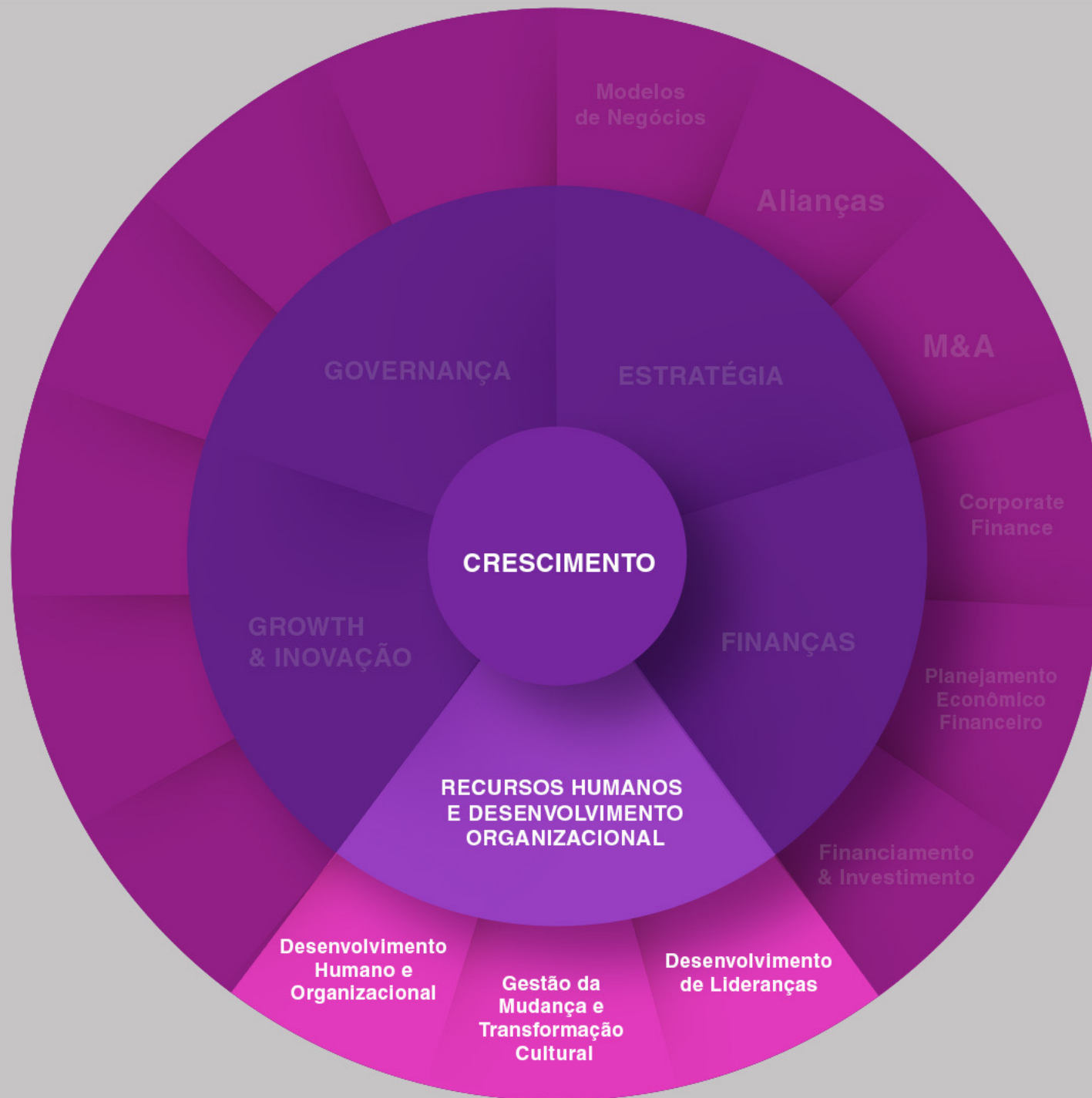
Alianças

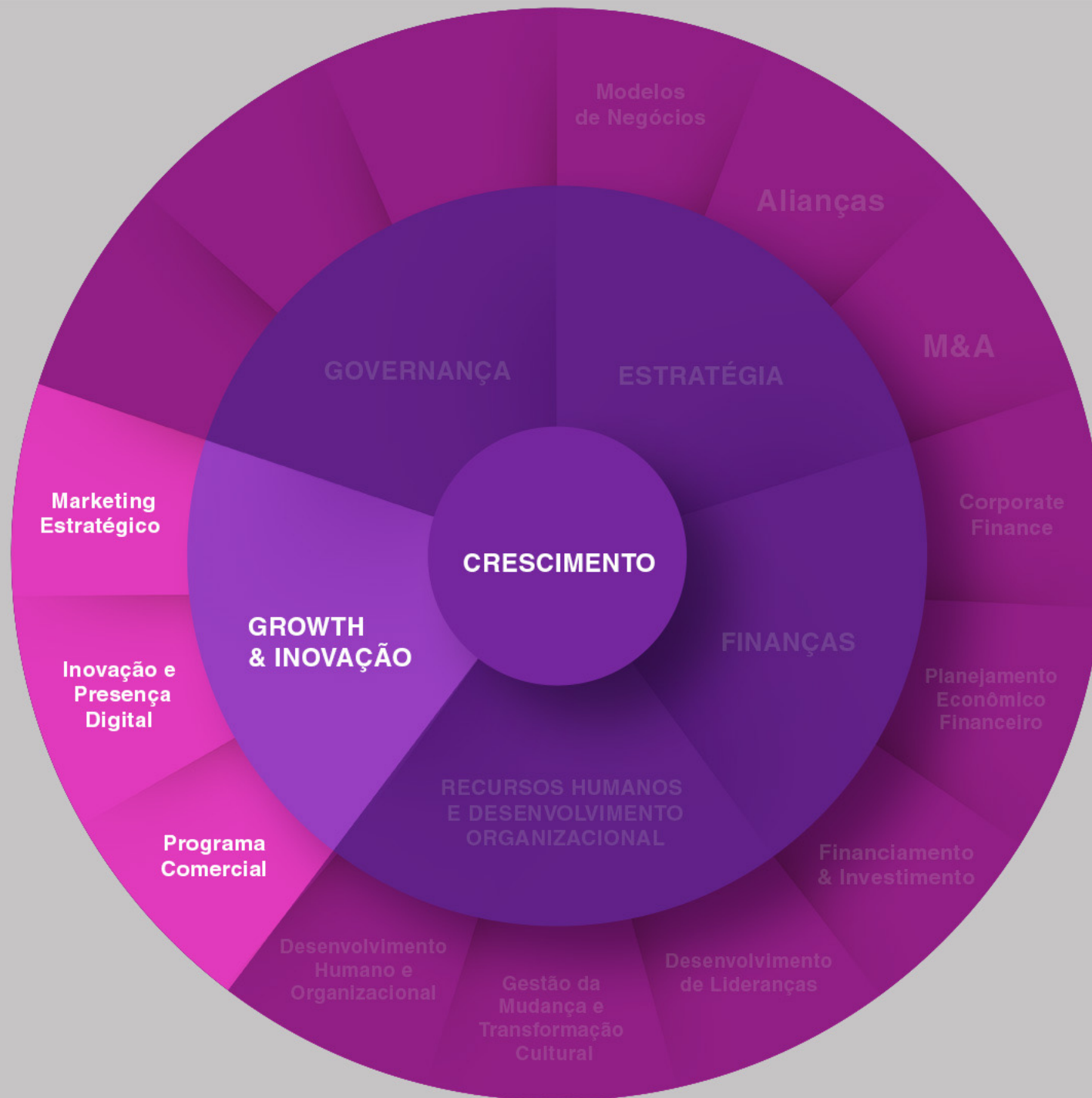
M&A

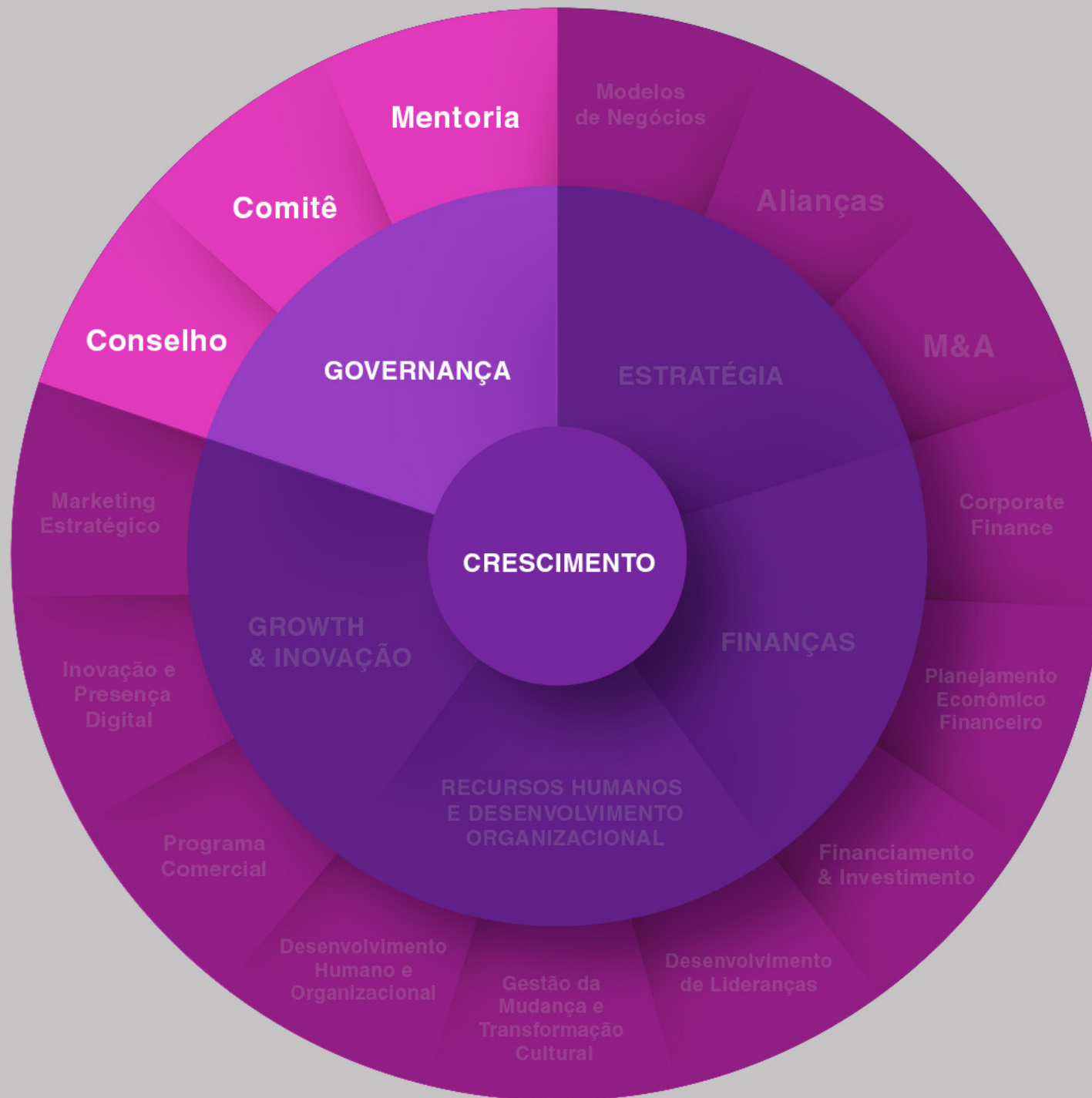
Corporate  
Finance

Planejamento  
Econômico  
Financeiro

Financiamento  
& Investimento









A man in a dark suit and patterned tie is shown from the chest up, holding a smartphone with both hands. The image is semi-transparent, overlaid on a background that features a city skyline silhouette and a large, light-colored arrow pointing upwards and to the right. The overall color palette is dark and muted.

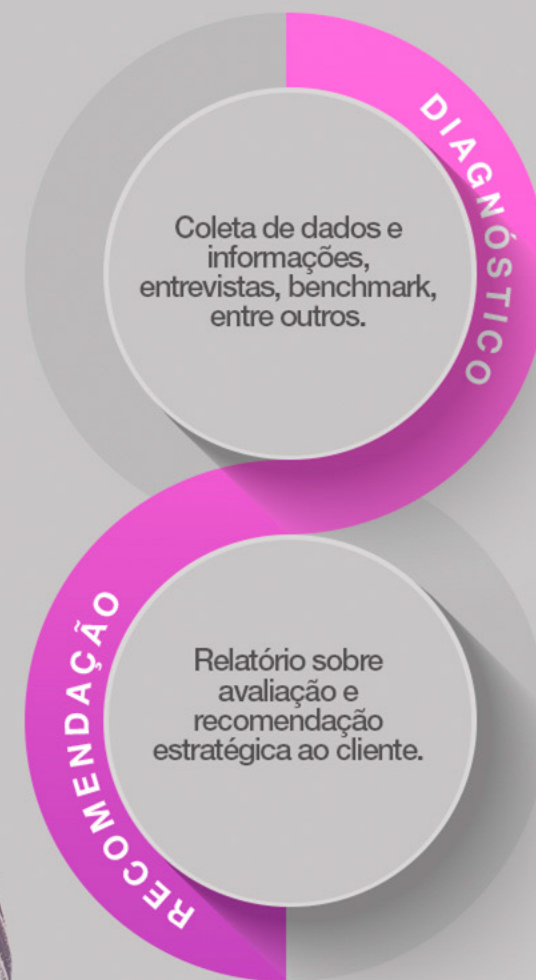
# Produtos P4G

Compreender em todos os níveis a dinâmica empresarial do cliente, a essência da coleta de informações para a aplicação da metodologia THS e, especialmente ao lado dos acionistas, compreender os suas atuais e futuras ambições.

Pesquisar, entrevistar, buscar literatura, trabalhar informações e benchmark em nível regional, nacional e global sobre o setor que o cliente está inserido.

Após análise e compreensão dos fatores internos e externos que envolvem o cliente torna-se possível a avaliação de cenário e as recomendações estratégicas.

# 1 Análise e Viabilidade Estratégica



De posse das valiosas e mais complexas informações, além dos dados coletados na fase de diagnóstico e análise de cenários, será apresentado aos acionistas uma hipótese; um possível plano estratégico com as sugestões necessárias para um futuro caminho sustentável. Este plano será submetido a um processo de validação, destacando as prioridades entre todas as ações contempladas.

## Plano de Ação

Hipótese: as dores, desafios e **caminhos**.

APRESENTAÇÃO

**Consenso** da hipótese, Definição de OKRs & KPIs.

PLANO AÇÃO



Após a validação da hipótese e apresentação do Plano de Ação Estratégico, damos início à execução do projeto.

Sabemos que um dos mais clássicos desafios empresariais é a disciplina na execução da estratégia. Portanto, nossa atuação vai além de elaborar um Plano viável, aderente à cultura e a realidade do cliente, criamos mecanismos que garantem a execução e o acompanhamento das ações.

Mediante às características e prioridades do Plano, recomendamos a criação de mecanismos de governança, como o Conselho Consultivo e os Comitês temáticos/setoriais. Estes mecanismos garantem uma execução alinhada ao plano, sustentando a avaliação e o acompanhamento dos objetivos e metas com a cadência necessária. Além disso, há um profundo comprometimento dos acionistas e gestores.

## Acompanhamento e Gestão do Plano Estratégico

**CONSELHO CONSULTIVO**

Acompanhamento dos objetivos e metas estratégicas gerais da empresa. Formado por acionistas e principais gestores, além dos sócios da P4G.

**COMITÊS**

Possui caráter mais setorial ou mesmo por projeto, podendo ser por tempo determinado ou não. Formado por gestores e até mesmo nível tático/operacional envolvidos com o tema em questão.

Ferramenta tradicional e popular na vida das empresas, o planejamento estratégico é considerado pela P4G parte de um processo "vivo" e dinâmico, que se tornou atemporal e portanto, sua realização deve ser feita muito além da frequência anual ou do encerramento do ano fiscal.

Pensamos a estratégia do cliente desde à sua definição, planejamento e revisão contínua, sempre alinhando-a ao orçamento financeiro (budget).

# 4 Planejamento Estratégico

## Revisão & Orçamento

Realizado uma vez ao ano, é revisado de forma constante nos mecanismos de governança e acompanha a entrega de um orçamento/budget.

PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO

ANÁLISE E VIABILIDADE ESTRATÉGICA

1

Diagnóstico e  
Recomendação

Reunião Inicial  
Coleta de informações

2

Validação e  
Recomendação

Apresentação Draft  
Projeto/Hipótese  
Plano Estratégico

PLANO DE AÇÃO

3

Conselho  
Consultivo  
e Comitês

Definição do time  
e sponsors

Plano de Ação

Kick-off

Detalhamento do Plano:  
ações, responsáveis  
e métricas

Execução

Itens de verificação

Conselho/ Comitês  
Reuniões periódicas  
e pontuais  
KPIs + PMO

ACOMPANHAMENTO E GESTÃO DA ESTRATÉGIA

4

Planejamento  
Estratégico

NOVO CICLO

Orçamento/  
Budget

REVISÃO PERIÓDICA DO PLANO & ESTRATÉGIA

Controle

# Transferência de Conhecimento Criação de Valor

Atuação Core P4G

**Estratégico**

Zona de transferência  
de know how P4G

**Tático**

Atuação parceiros  
e/ou executivos  
supervisionados  
pela P4G

# Clientes

**REDE=PI**

**BIM** DISTRIBUINDO  
BELEZA COM INOVAÇÃO  
E RESULTADO

**Telesite**  
DESENVOLVENDO SOLUÇÕES


**Lojas Edmil**

**CaptaMed**  
Sua saúde, nosso valor

**Cetus**  
ONCOLOGIA

**RIVA**  
INVESTIMENTOS

**XP** AGENTE AUTÔNOMO  
DE INVESTIMENTOS  
XP Investimentos

A dark, artistic illustration of a hand holding a cityscape, with silhouettes of business people in the foreground. The background is a dark, textured cityscape with a large hand holding it from above. In the foreground, there are silhouettes of three business people (two men and one woman) looking towards the right. A vertical pink line is positioned to the left of the text.

O que dizem nossos  
**clientes e parceiros**  
**estratégicos?**



## Depoi- mentos

Selecção, "taylor made" e simbiose são as qualidades marcantes da P4G. Selecção porque o talento, a experiência e a complementaridade dos sócios os tornam um time ímpar. "Taylor made" porque cada cliente é tratado de forma altamente personalizada e isso faz toda a diferença; eles não acreditam em uma solução pronta, mas em conhecimento profundo para criar a solução perfeita para o seu crescimento. E simbiose porque sabem, como nós, que boas parcerias sempre proporcionam melhores resultados para todos.

**Marcelo V. Salomão**

*Sócio - Presidente de Brasil Salomão e Matthes Advocacia*

Sinergia, Competência e Praticidade são as palavras que traduzem o trabalho da P4G. Formada por sócios que debatem temas complexos de forma clara e objetiva, tornando o processo completo, de acordo com o que foi discutido e programado. Nos sentimos confiantes nos planos e estratégias implementadas e temos plena

parcerias sempre proporcionam melhores resultados para todos.

**Marcelo V. Salomão**

*Sócio Presidente de Brasil Salomão e Matthes Advocacia*

## Depoi- mentos

“ Sinergia, Competência e Praticidade são as palavras que traduzem o trabalho da P4G. Formada por sócios que debatem temas complexos de forma clara e objetiva, tornando o processo completo, de acordo com o que foi discutido e programado. Nos sentimos confiantes nos planos e estratégias implementadas e temos plena segurança nas decisões tomadas. Obrigado P4G pelo trabalho e por todos os resultados alcançados até o momento.

**Igor Bacchi**

*BIM Distribuidora Especializada em Perfumes e Cosméticos*

Desde o início foi visível a senioridade profissional, a visão estratégica diferenciada e o conhecimento multidisciplinar dos sócios da P4G. Minha empresa está em fase de crescimento acelerado e com alguns pontos a serem ajustados. Estamos otimistas com o resultado que está obtendo com todas as melhorias





## Depoimentos

segurança nas decisões tomadas. Obrigada P4G pelo trabalho por todos os resultados alcançados até o momento.”

**Igor Bacchi**

*BIM Distribuidora Especializada em Perfumes e Cosméticos*

“

Desde o início foi visível a senioridade profissional, a visão estratégica diferenciada e o conhecimento multidisciplinar dos sócios da P4G. Minha empresa está em fase de crescimento acelerado e com alguns pontos a serem ajustados. Estamos otimistas com o resultado que está por vir e com todas as melhorias que estão sendo implementadas.

**Henrique Jameli**

*CEO e Fundador da Riva Investimento*

”

Nossa experiência tem sido excelente. A P4G age de forma cirúrgica na definição das estratégias do negócio, enquanto trabalhamos na estruturação dos processos a níveis tático e operacional. Além disso, a atuação conjunta com um cliente em comum tem gerado grande valor.”



## Depoi- mentos

otimistas com o resultado que está por vir e com todas as melhorias que estão sendo implementadas.”

**Henrique Jameli**  
CEO e Fundador da Riva Investimento

“

Nossa experiência tem sido excelente. A P4G age de forma cirúrgica na definição das estratégias do negócio, enquanto trabalhamos na estruturação dos processos a níveis tático e operacional. Além disso, a atuação conjunta com um cliente em comum tem gerado grande valor.

**Diego Moretti**  
Diretor Comercial Norte Gubisian

”

A P4G atuou no nosso conselho consultivo e nos comitês (financeiro e de gente & gestão) em 2020. As contribuições foram valiosas, nos ajudando na escolha do novo COO de uma das empresas do Grupo. São profissionais que agregam muito, com vasta experiência no mercado, principalmente no financeiro.



## Depoi- mentos

operacional. Além disso, a atuação conjunta com um cliente em comum tem gerado grande valor.”

**Diego Moretti**

*Diretor Comercial Norte Gubisian*

“

A P4G atuou no nosso conselho consultivo e nos comitês (financeiro e de gente & gestão) em 2020. As contribuições foram valiosas, nos ajudando na escolha do novo COO de uma das empresas do Grupo. São profissionais que agregam muito, com vasta experiência no mercado, principalmente no financeiro.

**Júnior Moura**

*CEO e Fundador do Grupo AHAV*

”

O Cetus é uma empresa com 15 anos e nos últimos 2 anos decidimos profissionalizar a gestão, até então realizada por sócios assessorados. Para isso, contratamos a P4G e foi uma decisão certa, do tamanho de nossa necessidade. Hoje temos a governança corporativa implementada e a empresa ganhou em



## Depoi- mentos

Grupo. São profissionais que agregam muito, com vasta experiência no mercado, principalmente no financeiro.

**Dr. Victor Hugo**

*Presidente do Conselho do Cetus*

O Cetus é uma empresa com 15 anos e nos últimos 2 anos decidimos profissionalizar a gestão, até então realizada por sócios assessorados. Para isso, contratamos a P4G e foi uma decisão certa, do tamanho de nossa necessidade. Hoje temos a governança corporativa implementada e a empresa ganhou em reputação junto ao mercado, manteve a boa ambiência interna e tem todos os indicadores para as melhores tomadas de decisão. A P4G é uma excelente parceira, os sócios são, de fato, parceiros para crescimento.

**Dr. Victor Hugo**

*Presidente do Conselho do Cetus*

# We choose growth

A hora de estruturar e  
perpetuar o legado do  
seu negócio é agora.  
Vamos crescer juntos?



P4G



[www.p4g.com.br](http://www.p4g.com.br)